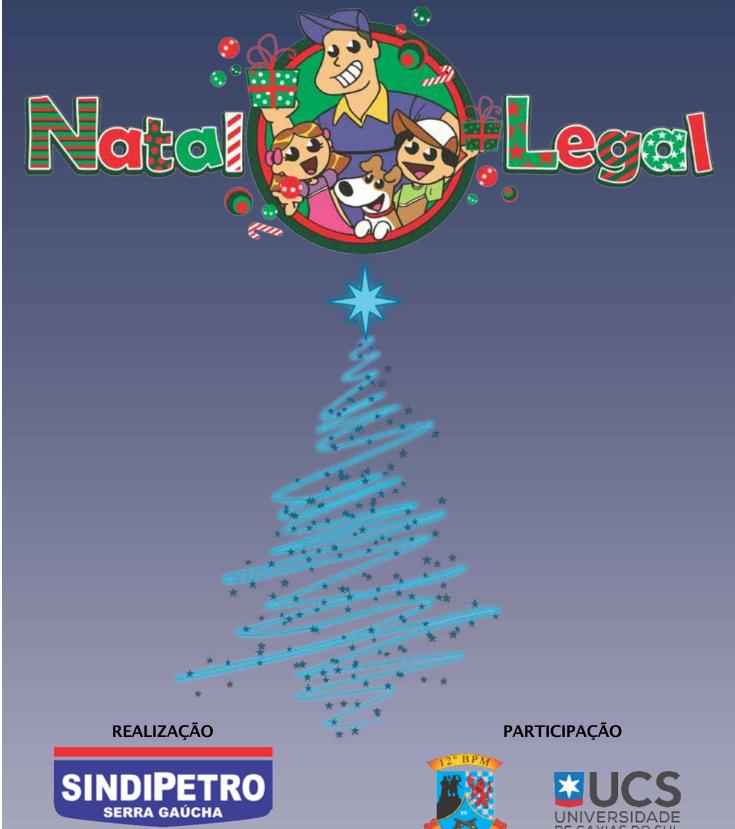
etro

Ano XIX - Nº 128



e Postos Participantes





Expediente

PetroSerra é um informativo do Sindicato do Comércio Varejista de Derivados de Petróleo, de Empresas de Garagem, Estacionamento e da Limpeza e Conservação de Veículos de Caxias do Sul, com seis edições ao ano.

BASE TERRITORIAL

André da Rocha, Antônio Prado, Barão, Bento Gonçalves, Bom Jesus, Cambará do Sul, Campestre da Serra, Canela, Carlos Barbosa, Capão Bonito do Sul, Caseiros, Coronel Pilar, Cotiporã, Esmeralda, Fagundes Varela, Farroupilha, Flores da Cunha, Garibaldi, Gramado, Guabiju, Ibiraiaras, Jaquirana, Lagoa Vermelha, Linha Nova, Monte Alegre dos Campos, Monte Belo do Sul, Muitos Capões, Nova Araçá, Nova Bassano, Nova Pádua, Nova Petrópolis, Nova Prata, Nova Roma do Sul, Paraí, Picada Café, Pinhal da Serra, Pinto Bandeira, Protásio Alves, Santa Tereza, São Francisco de Paula, São Jorge, São José dos Ausentes, São Marcos, Vacaria, Vale Real, Veranópolis, Vila Flores e Vista Alegre do Prata.

Junto à CIC, na Rua Ítalo Victor Bersani, 1.134, no bairro Jardim América, em Caxias do Sul (RS) CEP 95050-520 Fone: (54) 3222.0888 Fax: (54) 3222.2284

Site: www.sindipetroserra.com.br E-mail: sindipetro@sindipetroserra.com.br

DIRETORIA

Presidente

Eduardo D'Agostini Martins

Primeiro vice-presidente Vilson Luiz Pioner

Segundo vice-presidente Claudio Alberto Rech

Terceiro vice-presidente

Luiz Henrique Martiningui

Suplentes

- 1º Ademir Antônio Onzi
- 2º Rodrigo Nicoletti
- 3º Rafael Capoani
- 4º Celso Luiz Guerra
- 5º Carlos Coutinho
- 6º Marcos Egidio Benvenutti

CONSELHO FISCAL

Presidente Fabiano Pezzi

Primeiro efetivo Nodimar Viezzer

Segundo efetivo Evandro Paulo Pezzi

Suplente Nilto Pilatti

Delegados Representantes Eduardo D'Agostini Martins Vilson Luiz Pioner

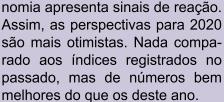
Jornalista responsável André Paulo Costamilan Mtb 9.658

Diagramação Lucas Catusso Fiorio

Palavra do Presidente

Expectativa de melhora

Brasil atravessou um período longo de problemas e turbulências que tiraram muitas empresas do mercado e deixaram outras tantas em dificuldades. A consequência disso foi o fechamento de milhares de postos de trabalho. Agora, lentamente, a eco-



Uma referência disso está relacionada à produção de petróleo extraído da camada do pré-sal que cresceu 4,6% em outubro 2019, em comparação com o mês anterior. Neste período foram produzidos diariamente 1,9 milhão de barris de petróleo e 77,6 milhões de metros cúbicos de gás natural. Outro sinal de melhora está ligado aos investimentos recentes de distribuidoras estrangeiras (da Suíça, China e França) que desembarcaram em solo brasileiro. Anteriormente as multinacionais foram embora por causa da confusão tributária e do monopólio do refino. Mas até na área de refino as coisas estão mudando e tendo boas perspectivas. Obviamente de forma muito pequena ainda, mas que demonstra um futuro melhor.

As chamadas micropetroleiras estão explorando poços de petróleo em terra no Nordeste e Amazonas. Isso porque a Petrobras tem concentrado os trabalhos no pré-



Constatando essa lacuna, as micro produzem 107 mil barris diários 4,3% do total extraído no país. De acordo com a Associação Brasileira dos Produtores de Petróleo (ABPIP), o Brasil conta com uma das maiores bacias terrestres do mundo, mas só conhece 5% dela. Ou

seja, um grande nicho que pode ser explorado.

Todos esses são movimentos/ investimentos que apontam para um crescimento da economia nacional. Claro que não teremos patamares verificados em outras décadas, mas nos dão uma esperança por dias melhores. Contudo, nossas revendas têm de fazer o dever de casa: ser eficientes, estáveis, profissionalizadas e ágeis. Já o sindicato, tem de unir, fortalecer o segmento e proporcionar ainda mais serviços de qualificação. Enfim, este ano termina com uma sensação entre os empresários de alívio por termos passado por momentos muito difíceis. Para o ano que vem, cabeça erguida em busca de índices positivos. Bom final de ano, um ótimo Natal e feliz 2020!

Eduardo D'agostini Martins Presidente do Sindipetro Serra Gaúcha

Funcionários e proprietários participam de seminário

seminário Conveniências em Tendências reuniu 150 pessoas no dia 13 de novembro, no Personal Royal Hotel, em Caxias do Sul. O evento, que ocorre a cada dois anos, contou com quatro palestras.

Oportunidades do Marketing Digital e Relembre como vender...vendendo foram os dois temas que abriram as atividades pela manhã. Michele Santos, graduada em Marketing pela Uniftec e especialista em Marketing Digital, repassou de forma didática informações práticas e fáceis de serem aplicadas no dia a dia das empresas. Michele ainda mostrou números deste mercado e o jornalista André Costami-

lan, que palestrou junto com Michele, finalizou repassando alertas sobre postagens nas redes sociais.

O empresário e consultor de empresas Paulo Tonolli usou toda a sua experiência de mais de 35 anos no setor de combustíveis para abordar o tema: Relembre como vender...vendendo. Durante 1h30min trabalhou com um grupo de mais de 30 pessoas. Já a professora universitária Flávia Bernardi, que é mestre em Administração pela Universidade de Caxias do Sul (UCS) e tem pós-MBA em Inteligência Empresarial pela Fundação Getúlio Vargas (FGV), tratou do assunto Inteligência Emocional: Como você está? Flavia falou sobre comportamento, pensamentos e sentimentos.

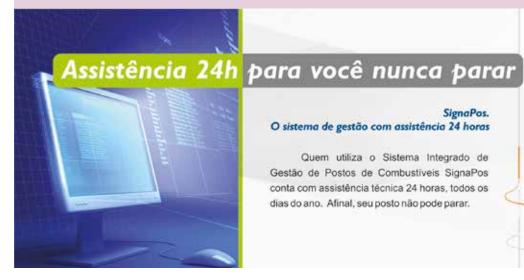
Depois foi a vez do também professor

universitário Sidnei Fochesatto apresentar Desafios e Mudanças na sua empresa. Graduado em Administração de Empresas pela UCS e mestre em Administração pela Universidade Federal do Rio Grande do Sul (UFRGS), Fochesatto fez uma retrospectiva das mais significativas mudanças e transformações mundiais. Ainda contextualizou o atual momento e tratou das dificuldades para gerenciar organizações em ambientes altamente instáveis e turbulentos.

Todas as quatro palestras foram repetidas à tarde. Empresas associadas ao Sindipetro podiam inscrever um número ilimitado de pessoas sem custo. Para os demais, o investimento era de R\$ 50 por aluno.



Tonolli realizou atividades práticas para treinar participantes.



SignaPos. O sistema de gestão com assistência 24 horas

Quem utiliza o Sistema Integrado de Gestão de Postos de Combustíveis SignaPos conta com assistência técnica 24 horas, todos os dias do ano. Afinal, seu posto não pode parar.



Fone +55 (54) 3223.5460 www.databoff.com.br "Buscar um produto, uma marca ou pesquisar referências e avaliações antes de decidir uma compra já se tornou parte do dia a dia da grande maioria das pessoas. E o que esperamos das empresas é que disponibilizem canais no meio digital (site, blog, rede social, Google, vídeo no YouTube ou outros) e que estejam atualizados, no mínimo, com as informações básicas da empresa e dos seus produtos.

Ou seja, queremos acesso à empresa da forma mais simples possível, nos canais que mais utilizamos e, fundamentalmente, encontrar o que buscamos."



Michele Santos, graduada em Marketing pela Uniftec e especialista em Marketing Digital.



"As revendas têm entre seus colaboradores vendedores de muita qualidade. Basta dar incentivo e, principalmente, treiná-los. Tivemos a oportunidade de ver isso na prática, durante o seminário Conveniências em Tendências, pois criamos uma situação real de vendas e obtivemos um excelente retorno dos participantes. Além do engajamento, demonstraram rapidamente na prática o que foi ensinado durante a oficina."

Paulo Tonolli, empresário, consultor de empresas com 35 anos de experiência no setor de combustíveis.

"A inteligência emocional compreende a nossa capacidade de lidar com as próprias emoções, e a partir disso, entender os sentimentos e comportamentos das outras pessoas. Quando aprendemos a gerenciar as emoções, isolamos os problemas das pessoas e passamos a agir com mais consciência e consistência, reduzindo estresse, ansiedade, estabelecendo relações mais saudáveis. Para ampliar a inteligência emocional precisamos investir primeiramente no desenvolvimento do autoconhecimento."



Flávia Bernardi, mestre em Administração pela Universidade de Caxias do Sul (UCS) e pós-MBA em Inteligência Empresarial pela Fundação Getúlio Vargas (FGV).



"Quando pensamos em mudanças, não podemos deixar de imaginar empresas e pessoas inovadoras, que consigam mesclar estratégia com cultura. A inovação é a alternativa mais buscada pelas organizações que querem se diferenciar no mercado, seja desenvolvendo um produto inédito ou criando uma forma de fazer mais e melhor do que os concorrentes. As empresas devem incluir a inovação como uma parte fundamental de seu Plano de Negócio, Planejamento Estratégico e Práticas de Gestão, tendo foco em uma equipe competente e que atenda a estes desafios do futuro."

Sidnei Fochesatto, Graduado em Administração de Empresas pela UCS e mestre em Administração pela Universidade Federal do Rio Grande do Sul (UFRGS).

Novas atrações do Natal Legal

Natal Legal deste ano teve duas grandes atrações: o Quarteto de Cordas da orquestra da Universidade de Caxias do Sul (UCS) e o Canil do 12º Batalhão da Polícia Militar (12º BPM). Ambos realizaram apresentações no dia 15 de dezembro, às 16h, no Centro de Convivência da UCS. A entrada era gratuita.

Uma parceria entre a UCS, 12º BPM e o Sindipetro proporcionou um Natal Legal para a população de Caxias do Sul e região. Durante o evento, ocorreu um concerto, com músicas clásicas, natalinas

e populares. O concerto foi dividido em duas partes e, entre elas, policiais militares fizeram uma demonstração com os cães da corporação. Os PMs chamaram a criançada presente para participar e interagir com os cachorros. Na parte final, o Quarteto de Cordas tocou músicas natalinas para encerrar o evento. A ideia da ação era de oferecer atrações de qualidade para o público, divulgar ainda mais o Natal Legal, que é uma atividade solidária e sem fins lucrativos, além de mostrar os serviços da UCS e o trabalho da Brigada Militar.

A campanha ocorre há 13 anos e une postos, sindicato e instituições, para arrecadar e distribuir brinquedos para crianças da Serra. As doações são direcionadas para entidades assistenciais de Caxias do Sul e região.

Na edição deste ano do Natal Legal foi impressa uma história em quadrinhos para divulgar a campanha e incentivar as pessoas a doarem brinquedos. Os custos da realização da ação solidária são pagos pelos postos participantes e pelo Sindipetro.



Os PMs chamaram as crianças para interagir com os cachorros.

POSTOS DE COMBUSTÍVEIS

Gestão dos processos ambientais Atendimento de notificações e ofícios Investigação e Remediação Ambiental Cadastro e atualização IBAMA e ANP Instalação de Poço de monitoramento



Postos Participantes

CAXIAS DO SUL

POSTOS ANDREAZZA

- RUA CEL DURVAL ALVARENGA SOUTO MAYOR, 888, BAIRRO PIONEIRO
- RUA BENTO GONCALVES, 2.942, BAIRRO SÃO PE-LEGRINO

POSTOS CAPOANI E RECH

- BR-116, 17.320, KM 148, BAIRRO PRESIDENTE VAR-GAS
- BR-116, 12.495, KM 143,1, BAIRRO SÃO CIRO
- BR 116, 15.577, KM 147,2, BAIRRO SÃO CIRO
- RUA JACOB LUCHESI, 3.843, BAIRRO SANTA LUCIA
- RUA CONDE D EU, 1.962, BAIRRO BELA VISTA

POSTOS COMBOIO

- RUA JACOB LUCHESI, 2.111, BAIRRO SANTA CATA-RINA
- AVENIDA BENTO ALVES, 5.203, BAIRRO SANTA CATARINA
- AVENIDA JÚLIO DE CASTILHOS, 3.221, BAIRRO CENTRO
- AVENIDA RUBEM BENTO ALVES 344, BAIRRO CIN-QUENTENÁRIO
- RUA PINHEIRO MACHADO, 1.465, BAIRRO CENTRO

POSTOS COOCAVER

- RUA DESEMBARGADOR JOSÉ BERNARDO, 1.276, BAIRRO DE LAZZER
- RUA CRISTOFORO RANDON, 887, BAIRRO MARE-CHAL FLORIANO

POSTO IMIGRANTE

- BR-116, 242, BAIRRO CRUZEIRO

POSTOS ONZI

- AVENIDA RUBEM BENTO ALVES, 1.409, BAIRRO SA-GRADA FAMILIA
- RUA CRISTIANO RAMOS DE OLIVEIRA, 477, BAIRRO DESVIO RIZZO

- RUA MOREIRA CESAR, 1.920, BAIRRO PIO X
- AVENIDA BRUNO SEGALLA, 1.308, BAIRRO SÃO LE-OPOLDO

POSTOS RODEIO

- RUA OS DEZOITO DO FORTE, 2.518, BAIRRO SÃO PELEGRINO
- RUA TRONCA, 1.607, BAIRRO EXPOSIÇÃO
- RUA DR. MONTAURY, 725, BAIRRO CENTRO
- RUA GENERAL ARCY DA ROCHA NOBREGA, 1.342, BAIRRO MADUREIRA
- AVENIDA ROSSETTI, 744, BAIRRO SANTA CATARINA
- RUA SINIMBU, 612, BAIRRO NOSSA SENHORA DE LOURDES

POSTO PETROTECH

- AVENIDA RUBEN BENTO ALVES, 4.319, BAIRRO SÃO JOSE

POSTO PINHEIRO

- BR-116, 15.800, KM 147, BAIRRO SÃO CIRO

POSTO PORTAL SUL

- AVENIDA BRUNO SEGALLA, 122, BAIRRO KAYSER

POSTO RAMAR

- AVENIDA SÃO LEOPOLDO, 940, BAIRRO SÃO LEOPOLDO

POSTO TIROL

- BR-116, 2.570, CRUZEIRO

FARROUPILHA

POSTO TREVISO

- RS-122, 5.240, KM 60, DO PARQUE

FLORES DA CUNHA

- RUA JÚLIO DE CASTILHOS, 1.815, BAIRRO CENTRO

SOLUÇÃO AMBIENTAL

Coleta de resíduos contaminados de postos de combustíveis e setor automotivo;

Coleta, transporte e destinação final de resíduos contaminados com óleo (filtros, estopas, panos, papéis, etc.) Classes I e II;

Limpeza da caixa separadora (CSAO). Caminhão tanque com bomba de sucção;

Remoção de solo contaminado com hidrocarboneto.



Matriz

Rua Cel. João Batista de Souza, 108/402 Centro - Cachoeirinha - RS (51) 3471 5962 comercial@solucaoambiental.com.br www.solucaoambiental.com.br

Filial 1: Pelotas - RS (53) 3273 4008 (53) 8123 0947

Filial 2: Novo Hamburgo - RS (51) 3041 3200

Mais de 1,2 mil postos aderem ao ROT

diretoria do Sindipetro montou uma forçatarefa para percorrer as cidades da base de abrangência da entidade e explicar o Regime Optativo de Tributação (ROT). Criado pela Secretaria Estadual da Fazenda (Sefaz), ele tenta diminuir os efeitos danosos às revendas pela obrigação de complementação de ICMS por Substituição Tributária.

Desde janeiro deste ano, essa nova forma de tributação estava em vigor, segundo o governo estadual, para equilibrar a balança de restituições de créditos que o estado estava tendo de pagar. Porém, isso causou um grave problema aos postos que adquirem gasolina com preço mais alto (caso da Serra e várias outras regiões do estado). Comprando mais caro, obviamente, vendem por valor mais alto em muitos períodos, acima do preço de pauta (média de preços de todo o estado).

"Os postos que compram com preço mais alto foram os grandes prejudicados porque tiveram de pagar complementação. Aqueles que adquiriam por valor menor foram beneficiados ainda mais porque tiveram créditos. Ficou desigual e criou um abismo ainda maior de preços entre cidades do RS", explicou

o presidente do Sindipetro, Eduardo Martins.

Para tentar resolver o problema, Sindipetro e Sulpetro (também sindicato patronal do RS) se uniram e tiveram 15 reuniões com representantes da Sefaz. Em setembro deste ano o governo estadual publicou um decreto instituindo o ROT. O regime, basicamente, para quem assinou, isenta o pagamento de complementação e não dá direito a requerer créditos (quem vende abaixo do preço de pauta tem direito a créditos. Quem vende acima, paga a complementação).

Após o anúncio do decreto, o Sindipetro reuniu revendedores em Caxias do Sul, Bento Gonçalves, Lagoa Vermelha, Nova Prata e Vacaria para explicar sobre o ROT e tirar possíveis dúvidas sobre o sistema. Para passar nestas cidades em uma semana, diretores do sindicato se dividiram em dois grupos.

O prazo para adesões encerrou em 30 de novembro com 1.292 postos. De acordo com nota publicada no site da Sefaz, esse grupo está inserido no sistema de ROT até dezembro de 2019. Para 2020, o estado prometeu publicar ainda neste ano novo decreto apresentando as novas regras.



Diretores se dividiram em dois grupos para percorrer região e explicar novo sistema.

